

セミナーカリキュラム

回	日程	テーマ・内容	講師
I	10/8 ^木 13:30 ~ 16:30	経営・財務 創業の心構え 他 ▶ 創業を成功させる心構えを知ろう ▶ 大まかな事業内容を書き出してみよう ▶ 経理実務の初歩を知っておこう	中小企業診断士 藤尾 政明氏  家業の酒販店に従事し、平成10年から現在も代表取締役として経営実務に携わっている。平成16年に中小企業診断士に登録し、翌年から経営コンサルタントとしての活動を開始した。事業分野としては、経営計画、経営革新計画、経営改善計画等の事業計画策定支援である。
II	10/15 ^木 13:30 ~ 16:30	販路開拓・マーケティング アイデアをビジネスへ 他 ▶ アイデアをビジネスへ ▶ 好きなことをビジネスにするためのポイント	中小企業診断士 吉田 京美氏  小売業・サービス業等の小さなお店の経営改善を専門とし、お店の悩みを受け止め、お店の考え方に寄りそった改善提案を行う。セミナーでは難しい専門用語は使わず、わかりやすく具体的に評判である。
III	10/22 ^木 13:30 ~ 16:30	販路開拓・労務・人材育成 キャッチコピーの作り方 他 ▶ キャッチコピーの作り方 ▶ 経営者として人事・労務の初歩を知ろう	
IV	10/29 ^木 13:30 ~ 16:30	情報化・販路開拓 販路開拓につながる情報発信 他 ▶ 絶対知っておきたいネット活用法 ▶ 売上アップに繋がるホームページの作り方 ▶ 口コミを増やすSNSの活用術	中小企業診断士 中野 雅公氏  デジタルとアナログを組み合わせた小さな企業でも実践・継続できる独自の集客・売促進の仕組みを導入するコンサルティングを得意としており、特にサービス・飲食業・ネットショップの売上をアップさせた数多くの実績を持つ。
V	11/5 ^木 13:30 ~ 16:30	経営・財務 創業計画書の作成 事業資金の調達について 他 ▶ 創業計画書の作成 ▶ 事業資金の調達について	中小企業診断士 藤尾 政明氏 町内を管轄する金融機関担当者

申込はこちら



WEBフォームよりお申込みまたは申込書を窓口へご持参ください

<https://forms.gle/foieL317raJ8siaA6>



申込用紙

※ご記入いただいた個人情報は本セミナーの開催以外の目的に使用しません

フリガナ				☐ 10代	☐ 20代	☐ 30代
名前				☐ 40代	☐ 50代	☐ 60代以上
住所	〒 —					
連絡先携帯番号			E-mail			
現在のご職業	☐ 会社員 ☐ 経営者・役員 ☐ 専業主婦 ☐ パート・アルバイト ☐ 学生 ☐ その他 ()					
創業予定の業種	☐ 小売業 ☐ 飲食店 ☐ サービス業 ☐ 製造業 ☐ 建設業 ☐ 卸売業 ☐ その他 ()					
創業予定の時期	☐ 既に創業している ☐ 創業間近 ☐ 創業計画は立てた ☐ 創業計画立案中 ☐ 未定					
質問要望等						